

PRE SALES CONSULTANT

VACATURE



Herkenbaar? Sales heeft weer eens “een projectje” verkocht... Ben jij daar, als doorgewinterde Business Central Consultant, klaar mee?

Dan is dit jouw kans en hebben wij de perfecte job voor jou!

Als pre sales consultant wordt jij vanaf het eerste moment betrokken in het sales proces en heb jij de regie zelf in handen over wat er verkocht gaat worden in het project. Jij weet feilloos de exacte wensen te achterhalen en begrijpt als geen ander hoe lastig het kan zijn om bedrijfsprocessen en organisatiebehoeftes te automatiseren.

Door jouw inhoudelijke sterke demo en goed onderbouwde advies is het voor iedereen glashelder waar eventuele gaps zitten en wat er in de offerte komt te staan. Jij denkt aan wat sales vergeet op te nemen 😊.

Jouw doel? Klanten voorzien van het juiste advies om succesvol aan de slag te gaan met Business Central én ABC E BUSINESS.

De invulling?

- Dat is heel divers, maar we doen graag een poging je een beeld te geven van de werkzaamheden:
- Uitvragen van behoefte en wensen van (potentiële) klanten al dan niet op locatie.
- Advies uitbrengen op basis van behoeftes en wensen van (potentiële) klanten.
- Demo's verzorgen om de toegevoegde waarde van Business Central te laten zien.
- Contact onderhouden met (potentiële) klanten.
- Ondersteunen van het sales team bij inhoudelijke vraagstukken.
- Samenwerken met onze marketingafdeling , leveranciers én Microsoft.

Wat je daarvoor terugkrijgt

- Een baan waarbij geen één dag hetzelfde is door de vele afwisselende werkzaamheden.
- Een fijne werkplek met een ongekend goede werksfeer en veel vrijheid.
- Hybride werkomgeving.
- Ruimte voor persoonlijke ontwikkeling, o.a. door middel van diverse trainingen.
- Collega's (waaronder onze pluizige viervoeter(s)) waar je blij van wordt.
- Teamuitjes, vrijdagmiddagborrels, gameroom en wekelijkse bootcamplessen.
- Verjaardagslingers, ballonnen en een cadeautje voor je verjaardag. 🎂
- Auto, laptop en telefoon van de zaak, 26 vakantiedagen, pensioenregeling, leasefietsmogelijkheden en collectiviteitskorting op je zorgverzekering (optioneel).
- Uiteraard een passend salaris.

PRE SALES CONSULTANT

VACATURE



Even afvinken

- Must: je hebt aantoonbaar veel kennis van Dynamics 365 Business Central (bijvoorbeeld door jouw ervaring als implementatie consultant).
- Je kunt organisatiepijnpunten snel doorgronden en hebt oog voor commerciële kansen.
- Overtuigingskracht zit in je bloed.
- Je bent een prettige gesprekspartner voor relaties (management- en directieniveau).
- Je wilt een 24- tot 40-urige werkweek (aan jou de keuze).

Alles kunnen afvinken? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Over ABC E BUSINESS

Als ABC E BUSINESS zijn we sterk in het verkopen van standaard Business Central en de bijbehorende dienstverlening. Dat kan consultancy zijn, ondersteuning op third party solutions maar ook development werkzaamheden voor klantspecifieke oplossingen. We richten ons aan de ene kant op de K en aan de andere kant op de M in het MKB segment. Daarbij maakt het niet uit wat een klant nu verhandelt, aan diensten verleent, produceert of service op verleent, wij kunnen de klant bedienen. ERP. MADE. EASY.

Enthousiast?

Ben jij ervan overtuigd ABC E BUSINESS te kunnen versterken? Laat dan snel iets van je horen! 😊

C: Cristina Tamekiyo (HR)
E: sollicitatie@abcebusiness.nl
T: 040 – 303 23 20

AVG disclaimer

Door te solliciteren bij ABC E BUSINESS ontvangen wij persoonsgegevens van jou. Deze gegevens worden conform de Algemene Verordening Gegevensbescherming (AVG) alleen gebruikt voor de sollicitatieprocedure en nooit aan derden ter beschikking gesteld. De gegevens worden uiterlijk 4 weken na afloop van de sollicitatieprocedure vernietigd, tenzij expliciet toestemming wordt gegeven voor een langere periode van max. 1 jaar.